



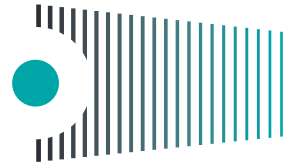
Unsere Kunden

Ihr Ziel ist profitables Wachstum

Sie führen ein Technologieunternehmen und verkaufen Ihre Produkte an Industrieunternehmen. Ihr Ziel ist ein profitables Wachstum, das Sie durch systematische Marktbearbeitung realisieren wollen. Dazu planen Sie, Märkte, in denen Ihr Unternehmen bereits vertreten ist, auszubauen um volle Potenziale abzuschöpfen. Und/oder Sie wollen für Ihr Unternehmen neue regionale Märkte erschließen. Und/oder Sie streben an, mit gänzlich neuen Produkten vollständig neue Märkte zu entwickeln. Sie wissen, dass eine klare Strategie und deren konsequente Umsetzung den gewünschten Erfolg bringen.

Ihnen fehlen die erforderliche Zeit, notwendige Ressourcen, spezifisches Vertriebs- und Marketing- Know-how oder der Zugang zu einzelnen Märkten, um die notwendigen Strategien schnell zu entwickeln und diese konsequent umzusetzen. Sie wollen die notwendigen Aufbauarbeiten zügiger vorantreiben.

Dann suchen Sie nach einem kompetenten und loyalen Partner als verlässliche und flexible Ressource. Arbeiten Sie mit Dr.-Ing. Jänchen · Business Development zusammen und lassen sich bei der Weiterentwicklung Ihres Unternehmens in der Ausgestaltung Ihres profitablen Wachstums unterstützen, mit Beratung und Dienstleistungen in einzelnen Projekten oder langfristiger Begleitung.



DR.-ING. JÄNCHEN • BUSINESS DEVELOPMENT

Beratung & Dienstleistungen für Technologieunternehmen

Seite 2 von 7

Unternehmen / Profil

Dr.-Ing. Jänchen steht für professionelles Business Development

Dr.-Ing. Jänchen • Business Development unterstützt internationale Technologieunternehmen auf ihrem Weg zu profitablen Wachstum. Dazu werden alle Facetten des aktiven Business Developments in Form von Beratungen und Dienstleistungen angeboten.

Unterstützt wird mit Rat und Tat, mit Beratung und flankierenden Dienstleistungen, in Form von einzelnen Projekten, mit integrierten Paketen ineinander greifender Projekte oder auch mit langfristiger Begleitung, je nach Anforderung und Kundenwunsch.

Unabhängig von der Wachstumsstrategie, sei es durch den Ausbau von Märkten, in denen der Kunde bereits aktiv ist, sei es durch den Aufbau regional neuer Märkte oder auch durch den Aufbau gänzlich neuer Märkte, Dr.-Ing. Jänchen • Business Development bietet für all diese Wege ein breites Spektrum kundenangepasster Leistungen an: von der Strategieberatung und –entwicklung über die Strategieumsetzung in geeignete Organisations-, Marketing- und Vertriebsplanungen bis zur deren Durchführung. Ebenso kann regional der vollständige Vertrieb übernommen werden.

Der Kunde profitiert in der Zusammenarbeit mit Dr.-Ing. Jänchen • Business Development von einem loyalen und kompetenten Partner als verlässliche und flexible Ressource.

Die angebotenen, praxiserprobten Leistungen basieren auf 20-jähriger Erfahrung in verschiedenen internationalen Technologieunternehmen der industriellen Automatisierungstechnik, insbesondere der Industriellen Bildverarbeitung und des Semiconductor Equipment Manufacturing mit den regionalen Schwerpunkten Europa, USA und Japan.



DR.-ING. JÄNCHEN • BUSINESS DEVELOPMENT

Beratung & Dienstleistungen für Technologieunternehmen

Seite 3 von 7

Unternehmen / Philosophie

Dr.-Ing. Jänchen • Business Development ist für seine Kunden kompetenter und loyaler Partner und verlässliche Ressource in allen Phasen des Unternehmenswachstums. Art und Dauer der Zusammenarbeit wird flexibel den jeweiligen Anforderungen und Kundenaufträgen angepasst.

Dr.-Ing. Jänchen • Business Development ist für seine Kunden Berater und Sparringspartner, externer Dienstleister, Interimsmanager und -projektleiter oder auch temporärer Mitarbeiter je nach Anforderung, Kundenwunsch und -auftrag. Die Zusammenarbeit kann auf Projektbasis kurzfristig sein, oftmals jedoch ergibt sich eine längerfristige oder dauerhafte Partnerschaft.

Dr.-Ing. Jänchen • Business Development arbeitet stets partnerschaftlich und fair. Dabei begegnet Dr.-Ing. Jänchen • Business Development seinen Kunden auf Augenhöhe und respektvoll, so dass sich diese auf stets offene und ehrliche Kommunikation und Ergebnisse verlassen können. Gearbeitet wird mit Augenmaß, mit scharfem Blick auf Vision und Ziel und auch für das Wesentliche, Notwendige und wirtschaftlich Sinnvolle, effizient, pragmatisch und hands-on. Dr.-Ing. Jänchen • Business Development liefert so für seine Kunden stets messbare Ergebnisse mit Mehrwert.

Für die Betreuung seiner Kunden kann Dr.-Ing. Jänchen • Business Development auf ein umfangreiches Netzwerk zurückgreifen und so gegebenenfalls unter Einbindung weiterer Netzwerkpartner optimal Ergebnisse für seine Kunden generieren.

Wie auch immer die Zusammenarbeit aussieht, in jedem Fall können alle Kunden auf die Ergebnisse eines loyalen und kompetenten Partners vertrauen.



DR.-ING. JÄNCHEN · BUSINESS DEVELOPMENT

Beratung & Dienstleistungen für Technologieunternehmen

Seite 4 von 7

Unternehmen / zur Person



Die Arbeit von Dr. Lars Jänchen steht für 20 Jahre Erfahrung in verschiedenen, internationalen Technologieunternehmen der Mess- und Automatisierungstechnik – im Business Development als Projektmanager, als Produktmanager, als Marketing Manager, als Vertriebsleiter und auch im Aufbau und der Geschäftsführung einer ausländischen Niederlassung, stets mit internationalem Fokus mit den Schwerpunkten Europa, USA und Japan.

Dabei hat er umfangreiche Kompetenzen erworben im Vertrieb an OEM-Kunden, an Systemintegratoren sowie an Endkunden sowohl im Direktvertrieb wie auch über Distributoren. Er hat Strategien entworfen

sowie die jeweils passenden Marketing- und Vertriebsstrukturen aufgebaut und geleitet.

Die Erfahrungen zeichnen sich durch ein hohes Maß an Internationalität aus. Sechs Jahre Leben und Arbeiten als Geschäftsführer in den USA sowie die Arbeit als Repräsentant eines japanischen Herstellers haben ein tiefes Verständnis entstehen lassen für Unterschiede in Mentalität und Geschäftsgebaren und ermöglichen so die aktive Gestaltung erfolgreicher Geschäftsprozesse auch über kulturelle Grenzen hinweg.

Besonders tiefe Branchenkenntnisse liegen im Bereich der Industriellen Bildverarbeitung sowie des Semiconductor Equipment Manufacturing.



Leistungen

Ein umfassendes Leistungsspektrum zur Unterstützung Ihres Unternehmenswachstums

Dr.-Ing. Jänchen · Business Development bietet ein umfassendes Leistungsspektrum zur Unterstützung der Unternehmensentwicklung zur Ausgestaltung des profitablen Wachstums an. Die verschiedenen Leistungen können einzeln oder als integriertes Paket mit aufeinander abgestimmten, ineinander greifenden Leistungen abrufen werden, je nach den Bedürfnissen des Kunden.

Strategieentwicklung / Beratung

Unterstützung in der Strategieentwicklung, mit Beratung und als Sparringspartner sowie mit der Erarbeitung von Basisinformationen. Übertragung der Strategien in konkrete Organisations-, Marketing- und Vertriebsprojekte mit zugehörigen Ressourcen-, Zeit- und Finanzplanungen.

- Marktrecherchen
- Wettbewerbsanalysen
- Markteintrittsstrategien
- Definition geeigneter Vertriebsstrukturen (Distribution, Direktvertrieb und jeweils zugehörigem Support)
- Businessplanentwicklung
- Projektplanentwicklung



Operative Marketing- und Vertriebsunterstützung

Aktive Unterstützung bei der Durchführung von Marketing- und Vertriebsprojekten, entweder als externer Dienstleister oder als Partner im Team des Kunden.

- Aufbau geeigneter Vertriebsstrukturen
(Direktvertrieb, Distribution mit jeweils erforderlichen Supportstrukturen)
- Key-Accounting
- Betreuung Ihrer Distributoren / Systempartner
- Marcom-Programme

Lead-Generation-Programme

Entwurf von Lead-Generation-Programmen – von einzelnen Projekten bis zu integrierten Paketen mit ineinander greifenden Projekten. Das Vertriebsteam des Kunden wird mit vorqualifizierten Kontakten versorgt und kann hocheffizient arbeiten.

- Aufbau, Einführung und Pflege einer Kontaktdatenbank
- Telemarketing
- E-Mailer
- Direct Mailer
- Werbung / PR / Applikationsberichte
- Unterstützung bei Messeauftritten / Roadshows

Vertriebsvertretung

Übernahme der kompletten Bearbeitung einzelner regionaler Märkte, als Mann der ersten Stunde, zum schrittweisen Aufbau der Vertriebsstrukturen, als Sales Agent, als Distributor o.Ä. Dieses Angebot richtet sich an deutsche Kunden, die ausländische Märkte für sich entwickeln wollen genau so wie an ausländische Kunden, die planen, den deutschen Markt zu erschließen. Entsprechend der vorliegenden Erfahrungen sind die regionalen Schwerpunkte Europa, USA und Japan.



DR.-ING. JÄNCHEN - BUSINESS DEVELOPMENT

Beratung & Dienstleistungen für Technologieunternehmen

Seite 7 von 7

Kontakt

Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme

Gerne stehen wir Ihnen jederzeit für ein persönliches Informationsgespräch zur Verfügung.

Senden Sie uns eine E-Mail. Wir reagieren umgehend.
Oder rufen Sie uns gleich direkt an.

Dr.-Ing Jänchen • [Business Development](#)

Dr.-Ing. Lars U. Jänchen
Müggenkampstraße 5a
20257 Hamburg

Tel.: +49 (0)40 - 5480 6931
Fax.: +49 (0)40 - 5480 6932

E-Mail: info@jaenchen-bd.de
Web: www.jaenchen-bd.de